

„Man kann Menschen nur dann erreichen, wenn man auf Augenhöhe mit ihnen kommuniziert. Denn Kommunikation ist das, was ankommt!“

Uwe Schäfer ist seit 1999 sehr erfolgreich als Berater, Kommunikationstrainer und Moderator tätig. Er betreut und berät sowohl Unternehmen aus dem Mittelstand, als auch Großunternehmen aus allen Bereichen und Fachrichtungen.

Durch seine charmante aber verbindliche Art motiviert er Manager, Führungskräfte und Mitarbeiter immer wieder zu Höchstleistungen. Seine Arbeit und vor allem seine Vorträge und Moderationen sind gekennzeichnet von Zielstrebigkeit, Perfektion und Effizienz.

Der Grundsatz „Leistung ist Arbeit pro Zeiteinheit“ ist ihm genauso wichtig wie die Nachhaltigkeit seiner Arbeit.

In seinem ersten Buch zeigt er an Hand von Beispielen, wie man durch einfache Anpassungen der eigenen Kommunikation deutlich verbindlicher und damit auch erfolgreicher werden kann. Dabei betrachtet er sowohl Themen aus dem beruflichen als auch aus dem privaten Lebensbereich.

Durch seine leichte und eingängige Art zu schreiben, fällt es leicht die Anregungen und Tipps direkt umzusetzen und erfolgreich anzuwenden.

„Mein Name steht für Klartext und verbindliche Aussagen.“

(Uwe Schäfer)

ISBN 978-3-945759-00-4



©JaRi-Verlag

www.schluss-mit-der-unverbindlichkeit.de

Uwe Schäfer

Warum „eigentlich“?

Schluss mit der Unverbindlichkeit!



Uwe Schäfer

**Warum
„eigentlich“?**

**Schluss mit der
Unverbindlichkeit!**

... ein Buch mit
Konsequenzen